

## الأسئلة الشائعة للموردين

### ما هو برنامج B2B لتمويل التجار؟

تتيح باقة B2B للتجار خدمات مصرفية متميزة لخدمة المصنعين/الموردين (البائعين) والتي تهدف الي تبسيط وتيسير معاملاتهم المالية اليومية مع شبكة الموزعين والتجار (المشترين) الأصغر حجما في نطاق سلسلة توريدهم وتتضمن:

- يحل مصرفنا محل المصنع/المورد في منح تسهيلات ائتمانية للموزعين/التجار بمختلف أحجامهم بأسعار تنافسية لتيسير عمليات الدفع وتمويل نفقات رأس المال العامل والنفقات الاستثمارية ويتم تحديد المبلغ بناء على الدراسة الائتمانية لكل عميل علي حدة مع وجود إمكانية الاستفادة من برنامج التمويل المصمم خصيصا لصغار التجار وذلك بحد ائتماني يصل الي 250 ألف جنية مصري، بما له من أثر إيجابي علي زيادة حجم المبيعات والربحية.
- يمكنه المدفوعات التجارية والتي تتيح للمصنع/المورد تحصيل مستحقاته من شبكة الموزعين والتجار سواء من مواردهم الذاتية أو التسهيلات الائتمانية في أي وقت على مدار اليوم بطريقة سهلة وآمنة، وبالتالي التخلص من مخاطر التحصيل النقدي، مع تدعيم مستوي السيولة النقدية والتخطيط الأمثل لإدارة النقد.

### من هم الموزعين/التجار (المشترين) المستهدفين للبرنامج؟

- كبار المصنعين والموزعين بالإضافة الي اصحاب المشروعات المتناهية الصغر، الصغيرة والمتوسطة القائمة والتي تغطي كافة الأنشطة التجارية والصناعية. حيث يساعد البرنامج على ميكنة منظومة المدفوعات وتخفيض نسبة المبيعات الأجلة بالإضافة الي تحسين كفاءة التدفقات النقدية
- التجار في كافة الأنشطة حيث يعمل البرنامج على توفير فرصة للحصول على تسهيلات ائتمانية بأسعار تنافسية وطريقة دفع مريحة وسهلة وأمنة بالإضافة الي زيادة حجم المسحوبات من الموردين المدرجين بالبرنامج وبالتالي زيادة المبيعات

### ما هي أنواع التسهيلات الائتمانية المقدمة من خلال البرنامج؟

- تمويل نفقات رأس المال العامل
- حساب جاري مدين
- قرض قصير الأجل، بفترات سداد مرنة، تصل إلى 12 شهر
- بطاقات ائتمانية، ويتم منح فترة سماح تصل الي 50 يوم من أول يوم في الشهر
- تمويل أصول
- قرض متوسط الأجل... بفترات سداد مرنة، تصل إلى 36 شهر

### ما هي مبالغ التمويل؟

يتم تحديد المبلغ بناء على الدراسة الائتمانية لكل عميل علي حدة مع وجود إمكانية الاستفادة من برنامج التمويل المصمم خصيصا لصغار التجار وذلك بأبسط الإجراء بحد ائتماني يصل الي 250 ألف جنية مصر يحسب حجم الأعمال.

### ما هي الأوراق المطلوبة من الموزع/التاجر(المشترين) لإدراجه في برنامج التمويل؟

من أهم المستندات المطلوبة ما يلي:

- مستخرج رسمي ساري من السجل التجاري لا يتجاوز تاريخه أكثر من 6 أشهر عند تقديمه للبنك
  - صورة بطاقة سارية لصاحب العمل/المساهمين/الشركاء
  - بطاقة ضريبية سارية
  - عقد تأسيس الشركة في حالة إذا كان الشكل القانوني بخلاف شركات الأفراد
  - المستندات المالية التي تعكس حجم المبيعات والأرباح
- للمزيد من التفاصيل اضغط اللينك التالي:

<https://www.qnbalahli.com/sites/qnb/qnbggypt/page/ar/arpackages.html>

## هل يتحمل المصنع/المورد (البائع) أي تكلفة؟

فقط عمولة تحصيل المستحقات والتي يتم تحديدها في ضوء حجم الأعمال

هل يقتصر استخدام التسهيلات الممنوحة للموزع/التاجر علي تمويل مشترياته من شركتي فقط؟ ماذا يحدث في حالة وقف التعامل معه؟

- نعم يقتصر استخدام التسهيلات الممنوحة للموزع/التاجر من خلال حساب جاري مدين وقرض قصير الأجل على تمويل مشترياته من المصنع/المورد الذي قام بإدراجه في البرنامج، ويتم اخطارنا بوقف التعامل لاتخاذ اللازم من جانبنا.

## ما هي خطوات تفعيل البرنامج؟

- سيقوم فريق عملنا بالتواصل مع فريق عمل شركتكم المختص لشرح آلية البرنامج، الرد على استفساراتكم وترشيح وسيلة التحصيل المثلى التي تتناسب مع طبيعة نشاطكم وأسلوب البيع المطبق.
- موافقتنا بقائمة الموزعين/التجار المرشحين من جانبكم للانضمام للبرنامج وملخص بحجم مسحوباتهم وأسلوب البيع المطبق (نقدي/أجل) والاتفاق على طريقة الاتصال بهم واجتذابهم للانضمام لمنظومة التحصيل الإلكتروني والتمويل.

## ما هي المزايا الأخرى للبرنامج بخلاف التحصيل الإلكتروني والتمويل لشبكة الموزعين/التجار؟

يتيح البرنامج أيضا العديد من الخدمات المصرفية والطلول التمويلية التي تم تصميمها للمصنع/المورد لإثراء دورة نشاطهم، وسيقوم فريق عملنا بعرض كافة الباقات المتاحة لاختيار أفضل الحلول المناسبة.

## كيف أتواصل مع البنك؟

يمكنك الاتصال على 19700  
او املأ الاستمارة على الرابط التالي:

<https://mbs.qnbalahli.com/OnBoarding/QNBAARquest.xhtml?rt=9>

أو قم بإرسال كلمة "مهتم +اسم المورد" أو "تاجر" على 1160

أو ارسال بريد الكتروني على

[B2B.SupplyChainFinance@QNBALAHLI.COM](mailto:B2B.SupplyChainFinance@QNBALAHLI.COM)